



Duco Royaards

Strategische samenwerking Ebury en FC Aalsmeer

Drie jaar samenwerking tussen Ebury en FC Aalsmeer groeit uit tot een partnership die lokale ondernemers helpt op wereldmarkten. "Aalsmeer is een ondernemende plaats waar veel bedrijven gevestigd zijn die internationale zaken doen, zoals de bloemenbranche," zegt Duco Royaards, head of partnership van Ebury. "Wij kunnen bijdragen aan het versterken van hun slagkracht." Het internationale fintechbedrijf heeft al behoorlijk wat klanten uit Aalsmeer, maar Duco ziet nog veel meer mogelijkheden. "Er zijn nog veel ondernemers die onze expertise zouden kunnen gebruiken om sneller en harder internationaal te groeien."

Scherpe prijs voor het MKB

Ebury helpt midden- en kleinbedrijven met internationale betalingen, valutarisico en ongedekte inkoopfinanciering. "Het MKB valt vaak tussen wal en schip," legt Duco uit. "Wij zijn in 2009 opgericht om het MKB te helpen eenvoudig internationaal te handelen." Veel MKB bedrijven regelen hun internationale zaken nog via de bank, maar over het algemeen zijn banken meer gericht op grote organisaties. Persoonlijke service staat bij ons voorop. En doordat wij ons volume bundelen, kunnen wij goedkope marges onderhandelen en een scherpe prijs rekenen voor onze klanten. We werken wereldwijd samen met de grootste banken."

Lokale expertise maakt het verschil

Met veertig kantoren in dertig landen is Ebury een van de grotere valutabrokers ter wereld. "Wij hebben daardoor veel lokale expertise. Dat is een belangrijke toegevoegde waarde. Wij begrijpen de cultuur, de plaatselijke gebruiken, de geopolitieke situatie en zien welke impact dat heeft. Daardoor hebben we een streepje voor."

Die kennis wordt vooral belangrijk wanneer markten onrustig worden. "Onze analisten kennen de markt goed. Wanneer er geopolitieke stress is, schommelt de valuta mee, dus dan is indekken van het valutarisico heel belangrijk. Wij kunnen de klant verzekeren van een vaste koers met een oplossing die bij het type klant past."

Naast de lokale expertise staat service hoog in het vaandel bij Ebury. "Wij koppelen altijd een vast contactpersoon aan een bedrijf. Daardoor kent deze dealer het bedrijf en

weet hij hoe de transacties lopen. Hij kan advies op maat geven en de juiste keuzes maken, zodat de klant zich kan focussen op de groei van zijn bedrijf."

Investeren in FC Aalsmeer

Als specialist in internationale betalingen en valutabeheer ziet Ebury in de samenwerking met de businessclub een mooie kans om Aalsmeerse ondernemers te ondersteunen bij hun buitenlandse handel en ambities. Maar het bedrijf gaat nog een stapje verder. Voor elke nieuwe klant die via de businessclub wordt aangedragen, draagt Ebury een mooie winstpercentage af aan FC Aalsmeer. "Een mooie synergie," ziet Duco. "De klant heeft er baat bij en investeert indirect in hun favoriete plaatselijke voetbalclub. Dat is regelmatig een extra motivatie. Ze mogen kiezen of ze met naam en toenaam genoemd willen worden als extra sponsor van de club. Op deze manier ondersteunt Ebury meerdere sponsor initiatieven en goede doelen."

Sportief

De werknemers bij Ebury zijn niet alleen professioneel, ze zijn ook sportief. Duco houdt van een sportieve uitdaging en beoefent diverse sporten zoals voetbal, tennis, fitness en kickboksen. "We hebben veel sportfanaten op de werkvloer. Ook familie van collega's spelen bij FC Aalsmeer. Iedere woensdag na werk huren we een veldje om de hoek om met een paar collega's te voetballen. Ook als bedrijf zijn we gefocust op sport. We hebben een speciale sportafdeling die aan- en verkopen van internationale voetballers begeleidt voor grote sportclubs, AS Monaco, Aston Villa en Fulham. Daarnaast zijn we strategisch sponsor van PSV, een mooie onafhankelijke club, al ben ik voor Ajax," grapt Duco.

Zelf bezoekt hij regelmatig de activiteiten van de businessclub. Aalsmeerse ondernemers kunnen dus via hem op een laagdrempelige manier in contact komen met experts die advies op maat kunnen geven over veilige internationale valutahandel. Voor Ebury is het belangrijk dat hun partners de juiste boodschap weer uitdragen. "Wij geloven in een partnership, een samenwerking is waardevol en heeft meerwaarde voor alle partijen."